

Giorgio Gaetano BOTTARI
Curriculum Vitae

Profilo

Nato a Roma il 09/09/1962, Ingegnere Elettronico, oggi Consulente Assicurativo, Intermediario Broker di Assicurazioni e Informatore Mutualistico Salute. Formato presso Compagnie di Assicurazione e Società di Brokeraggio Assicurativo e iscritto ad IVASS RUI con N. E000558743 del 18/10/2016. Ho una preparazione completa comprendente i rami assicurativi vita e danni e sono specialista nel settore salute. Grazie ai diversi mandati a me affidati da parte di primarie Compagnie di Assicurazioni riesco a offrire una valida consulenza per copertura rischi danni e patrimoniali in base alle esigenze di aziende, professionisti e famiglie

Precedenti esperienze presso società nazionali e multinazionali; Progettazione, Marketing e Vendita di Soluzioni Tecnologiche, Software e Sistemi di Energia, con diversi ruoli e responsabilità tra i quali Progettista di Reti Integrate, Responsabile Rapporti con Operatori TLC, Direttore di Filiale, Country Manager Italiano di aziende straniere, ecc..

Collaboro da tre anni come giornalista pubblicista al magazine IL FARO e ilfaroinrete.it con articoli, redazionali, interviste, convegni e rapporti aziendali istituzionali. Svolgo una intensa attività di pubbliche relazioni nazionali e internazionali e di business networking da oltre cinque anni anche in ambito BNI (Business Network International).

Altri interessi sono la Vela, la Subacquea ed il Volontariato svolto presso la Protezione Civile.

Formazione**Laurea in Ingegneria Elettronica**

Uni. Roma "La Sapienza", del 24/05/90 con voto 100/110. Tesi di Laurea sperimentale in Elaborazione Numerica dei Segnali. Ho partecipato al progetto congiunto Telespazio / Uni. Roma "**Study for Satellite In-Orbit Tests (IOT) Employing Time-domain Techniques**" (1989-'90) per nuovi metodi test su satelliti.

Lingue Straniere

INGLESE ottimo parlato/scritto **Cambridge University – Certificate of Advanced English (05/04/94).**

SPAGNOLO buono parlato/scritto **Universidad de Salamanca - Diploma Básico Español L. Extranjera (14/05/01).**

Esperienze di lavoro

10/2020- oggi – Intermediario Assicurativo c/o GROUPAMA ASSICURAZIONI (Ag. Roma Prati)

01/2019- oggi – Intermediario Assicurativo c/o SDM BROKER s.r.l.

05/2017- oggi – Socio Informatore Mutualistico c/o AGLEA SALUS s.r.l.

Attività rivolte alle aziende ed ai professionisti: Consulenza aziendale, valutazione del rischio e progettazione assicurativa. Welfare aziendale. Piani di accantonamento dei Trattamenti di Fine Mandato dei Manager (TFM) e di Fine Rapporto dei Dipendenti (TFR). Coperture Globali Fabbricati dei Condomini. Coperture RC Professionali.

Attività rivolte ai privati e alle famiglie: studio delle migliori coperture per Casa, Salute, Infortuni, polizze Vita (accantonamento, previdenza complementare, investimento) in base al profilo di rischio.

Principali risultati raggiunti:

- Progetti aziendali di Risk Management, Insurance Planning e Welfare dei dipendenti.
- Consulenza e copertura Assicurativa di oltre 200 edifici condominiali distribuiti nella provincia di Roma.

GROUPAMA ASSICURAZIONI spa prima compagnia francese di Assicurazioni, è leader in Italia con sedi in ogni regione.

SDM BROKER srl è una società di brokeraggio assicurativo italiana, con sede principale a Roma.

AGLEA SALUS - Società Generale di Mutuo Soccorso, opera senza fini di lucro su tutto il territorio nazionale.

09/2015- 01/2017 –Intermediario Assicurativo e Consulente del Rischio c/o varie società

Servizi di consulenza e di brokeraggio assicurativo e sviluppo progetti di copertura dei rischi. Attività di business nei settori Danni e Vita (prodotti finanziari). Percorso di certificazione IVASS/RUI completato.

GENERALI ITALIA spa è la prima compagnia italiana di Assicurazioni, con sedi in tutta Italia.

ALLIANCE BROKER spa è un'azienda nazionale di consulenza e brokeraggio assicurativo (sedi RM, MI, PA, SA, VE)

WORK IN PROGRESS srl è una società di brokeraggio assicurativo, con sede principale a Roma

11/'13 – 09/'15 – Referente Sales & Marketing c/o PROXIMA Srl e MATICA NET srl

Azione commerciale di Applicazioni Software Enterprise (Gestionali, CRM, Content Management, Business Intelligence e Corporate Performance Management. Analisi e sviluppo di Soluzioni. Principali clienti: P.A. (Avv. Gen. dello Stato, Autorità Portuale Lazio), Utilities (Aeroporti di Roma, Port Mobility, Eni), Settore vitivinicolo, ecc.

Principali risultati raggiunti: Vari progetti di soluzioni software aziendali (*Enterprise Software Applications*).

PROXIMA Srl è una società di servizi software e consulenza aziendale, partner di Board, con sede a Milano.

MATICA NET srl è una società produttrice di software e di consulenza aziendale, con sede a Roma.

06/'07- 10/'13 - Referente Nazionale c/o CLAUSMARK CONSULTING GmbH

Con mandato affidato dai CEO delle società, ho gestito la vendita di prodotti e servizi in Italia, con base a Roma. Prodotti software per la gestione flessibile dei dati, l'ottimizzazione delle procedure, l'automazione dei processi e la gestione documentale. Servizi professionali ICT. Principali aziende clienti: Operatori Nazionali di Servizi Pubblica Utilità, Informatica e Telecomunicazioni, Energia, Ingegneria, Pubblica Ammin., Org. di Categoria.

Principali risultati raggiunti : Rilevanti applicazioni di gestione dati di business delle medie imprese.

CLAUSMARK CONSULTING GmbH, fondata nel 2003 a Karlsruhe (Germania), ha 1,5 M€ circa di fatturato annuo, e circa 40 dipendenti. Software House e consulente IT nel mondo nei settori Business Process & Data Management, PMM e EAI.

10/'06- 05/'07 - Responsabile Vendita Indiretta Italia c/o CYCOS AG

Responsabile delle vendite tramite società partner commerciali (NextiraOne e Siemens) ho gestito i processi di marketing con azione diretta sui clienti. Business Forecasting & Reporting presso HQ Germania.

Principali risultati raggiunti :

- Azione diretta progetti d'integrazione CTI (Cineca, Comune di Milano, Crif, Eni, H3g, Poste Italiane, etc.).
- Negoziazione inserimento prodotti a listino Telecom Italia con la divisione marketing di NextiraOne.
- Organizzazione 1° Seminario Italiano Cycos-NextiraOne e Presentazione Sales Kick-Off Mtg NextiraOne.

CYCOS AG (Gruppo SIEMENS) fondata in Germania nel 1984, leader europeo Computer Telephony Integration e Unified Messaging, 36 M€ di fatturato annuo, circa 250 dipendenti, tra le società in DEU, FRA, ITA, ESP..

03/'04- 09/'06 - Direttore di Filiale Centro Sud c/o GRAAL INFORMATICA S.p.A.

Riportando direttamente al Direttore Vendite, ho diretto la filiale di Roma come responsabile per tutto il gruppo Graal. Ho coordinato le risorse di filiale e gestito tutti i livelli della vendita verso organizzazioni a livello nazionale.

Principali risultati raggiunti :

- Gestione commerciale dei progetti (Telecom Italia, Poste Italiane, Gr. Eni, Min. Giustizia, Gr. Ferrovie, ecc.).
- Ristrutturazione la filiale con crescita da 3 a 10 unità e incremento del fatturato dal secondo anno.
- Creazione e gestione partnership commerciali (Accenture, GST, Jazzware, Value Team, ecc.).

GRAAL INFORMATICA S.p.A. fondata nel '92, 4,5 M€ fatturato annuo, circa 50 dipendenti. Società di consulenza in Italia e partner storico Tibco per Enterprise Application Integration (EAI), è partner Cisco area Wide Area File Services.

01/'03- 03/'04 - National Sales Representative c/o PLANVIEW Software & Consulting S.r.L.

Riportando direttamente al Country Manager, presso la Direzione Generale di Roma ho ottenuto importanti risultati di vendita in Italia del software di Project Management e servizi professionali nel mercato Large Account.

Principali progetti svolti : Aeroporti di Roma, Edisontel, Wind, BNL, Multiservizi Lavoro Sud, etc

PLANVIEW Software & Consulting S.r.L. e la Divisione italiana di PlanView Inc. Texas/USA.

09/'00- 12/'02 - Responsabile Relazioni Operatori di Telecomunicazioni c/o NEXTRA S.p.A.

Riporto diretto del General Manager presso la Direzione Generale Nextra a Bologna, ho lavorato con operatori nazionali e internazionali come fornitori TLC e come partner. Ho contribuito allo sviluppo di infrastrutture di rete nazionali coordinando gruppi di lavoro e gestito contratti (Unbundling, Wholesale Leased Lines, ADSL, Kick-back).

Principali risultati raggiunti :

- Scelta nuovi fornitori Rete Integrata Aziendale (Infostrada) e Telefonia Mobile Aziendale (Vodafone).
- Acquisti e contratti servizi TLC (valutazione offerte, adozione strategie internazionali Telenor, etc.).
- Gestione commesse Telecom Italia, e relative azioni legali (conseguimento transazione per indennità danni).

NEXTRA S.p.A. (fondata nel 1999 da TELENOR <Telecom Norway>), dal 2002 **Tiscali Business Solutions.**, Internet Service Provider e Operatore Telefonico Licenziatario, servizi internet per la Media/Grande Aziende.

03/'96-09/2000 - Senior Project Engineer, c/o SIEMENS ENTERPRISE NETWORKS S.p.A.

12/'90-02/'96 - System Engineer c/o ITALTEL TELEMATICA S.P.A. (nel marzo '96 acquisita da Siemens)

Riportando al Direttore di Filiale, e al Responsabile Ingegneria dell'Offerta, sono stato in Siemens Responsabile Applicazioni Speciali Grandi Sistemi e Servizi di Rete Privata con attività di prevendita e supporto locale al marketing di prodotto, progetto reti e grandi sistemi fonia/dati. Entry-point Siemens dedicato a Telecom Italia. In Italtel mi sono occupato di prevendita di sistemi e servizi di fonia in reti private per il segmento Large Account.

Principali risultati raggiunti :

- Responsabile progetto RAI Rete Privata Nazionale vincitore della gara con i principali fornitori.
- Progettazione sistemi e reti private per Telecom Italia (sistema integrato nazionale tra sedi aziendali), INPS, INPDAI, gruppo ENI, Camera Deputati, Senato Repubblica, TIM, Ford International, e altri.

Siemens Enterprise Networks S.p.A. Filiale Commerciale Roma /Div. Ing. d'Offerta /Grandi Clienti e Enti Pubblici.

Italtel Telematica S.p.A. (gruppo IRI- STET) Supporto Sistemistico / Filiali di Roma e Napoli.